

Wilder Holsteins – in hoog tempo naar de top van de Duitse fokkerij



Dat het voor particuliere fokkers steeds moeilijker wordt om in de kostbare en risicovolle handel van de DNA-elite een rol van betekenis te spelen, is geen nieuwe ontdekking. Ook in Duitsland zijn niet meer alle vingers van één hand nodig om de particuliere fokkers te tellen, die het vak beheersen en vooraan meedoen. Een van die weinigen is echter absoluut Norbert Holtkamp. Samen met zijn broer Hermann en diens zoon Hendrik heeft hij het prefix Wilder in slechts enkele jaren aan wereldfaam geholpen. Het succesrecept: snelheid, consequentheid en vooral de juiste koefamilies.

STEPHAN SCHNEIDER / CHRISTINE MASSFELLER

We hebben 's morgens op een woensdag in februari afgesproken met Norbert Holtkamp. De snelwegen, die ons eerst door het dichtbevolkte Roergebied en vervolgens door het agrarisch extreem intensief benutte westelijke Münsterland tot vlak aan de Duits-Nederlandse grens voeren, zijn vrij. We zijn precies op tijd. Desondanks moeten we even wachten, wat we benutten om een blik op de veestapel te werpen, waarvan het goede exterieurniveau sinds ons bezoek van vier jaar geleden, nog duidelijk is verbeterd. Norbert zit in het kleine kantoor achter een van de beide melkrobots en is aan het bellen. Dat is niet vreemd, weten we, want wie tegenwoordig intensief aan fokkerij doet, moet ook verkopen. Het liefst verkoopt Norbert natuurlijk jonge stieren aan KI's. Dat is de drijfveer voor zijn creaties. De mannelijke kalveren zijn degene die het grote wiel ronddraaien, waarover inmiddels ook een relatief klein bedrijf als dat van Holtkamp beschikt. Het zijn de hooggeplaatste en veelgebruikte jonge stieren, die het imago van een fokprogramma bepalen. Het imago van Wilder Holsteins is juist op de successen in dat segment gebaseerd. 30 stieren gaan elk jaar naar de KI, waarvan 8-9 naar Duitse en de rest naar buitenlandse KI's. Niettemin hoort ook de verkoop van interessante vrouwelijke dieren erbij. Meer dan 200 hoog scorende vrouwelijke dieren gingen de afgelopen twee jaar hetzij via de door de Holtkamps georganiseerde German Selection-Sale, hetzij via andere topveilingen, over in handen van nieuwe eigenaren. Maar: de fokkerij en de verkoop wordt op een familiebedrijf als dat van de

Holtkamps er niet zo maar even bij gedaan. Toen in te schatten was, dat fokkerij ook op lange termijn een belangrijke pijler onder het bedrijf zou kunnen worden, keerde Norbert, die tot enkele jaren geleden nog voor een regionale afvalverwerker werkte, terug op het bedrijf van zijn broer. Norbert is de sleutelfiguur achter Wilder Holsteins. Hij bepaalt de strategie en maakt de combinaties. Inmiddels echter heeft het virus van zijn oom ook Hermann's zoon Hendrik gegrepen. Ook hij is enthousiast over fokkerij.

SYSTEEM

Ondanks de betrokkenheid van Hendrik blijft de dagelijkse fokkerijbusiness nog in handen van Norbert, en daarbij behoren ook dergelijke telefoontjes. Deze keer zal Hendrik daar blij om zijn. Het ging niet om de verkoop van een dier. Een twijfelachtig IBR-resultaat was de reden. 'Eigenlijk,' zegt Norbert, 'is dat niet iets ongebruikelijks. Meestal is de kwestie snel geregeld. En toch word je er zenuwachtig van. Ik wil er niet aan denken in een situatie te belanden, waarin we niet meer kunnen verkopen.' Norbert's houding valt te begrijpen. Voor een bedrijf met 145 koeien, dat meer dan 50 spoelingen en ongeveer 130 IVF-sessies doorvoert, en daaruit meer dan 300 topkalveren produceert, zou het geen fraai scenario zijn, als niets meer verkocht kon worden. Die situatie zou voor de fokkerij in het algemeen echter net zo erg zijn. Zonder Wilder Holsteins waren er geen stiervaders als Kanu-P (Semex), Hotspot-P (RUW), Hansa-P (RUW), Baymax-Red (Masterrind), Matt-RC (GD), Born-P-RC (RUW), Smiley-RC (CRV), Cashpoint (RUW) en Mark-RC (Semex). En natuurlijk zouden ook al die andere stieren er niet zijn, die we hier niet allemaal kunnen noemen, maar desalniettemin op zoveel internationale KI-stations worden ingezet. Ja, Wilder Holsteins heeft zich tot een echte grootheid in de internationale fokkerij ontwikkeld. Dat is geen toeval. Achter het fokprogramma schuilt systeem en verstand.



Eén van de grote favorieten in stal Holtkamp is Wilder K25 VG-88. De tweedekalfs Brekem-zus van Kanu-P heeft diverse hoog scorende zonen en kleinzonen bij de KI en is bovendien een opvallend goede loopstalkoe. Haar 1e lactatie sloot ze af met 12.270kg 3.77% 3.45%. Aan de rechterkant haar Bagno-dochter K33 VG-85.

SNELHEID

Wat doet Norbert anders dan zoveel andere fokkers, die het proberen in de topfokkerij met DNA-dieren? 'Je moet snel zijn en je moet bovenaan beginnen,' is zijn spontane antwoord. 'De DNA-fokkerij heeft veel te maken met systeem. Je mag er niet op hopen dat het geluk naar je toekomt. Natuurlijk doen niet alle stiervaders wat hun fokwaarden aangeven. Er zijn er waarvan de zonen hoog scoren, en anderen waar dat verrassenderwijs niet zo is. Je moet een gevoel ontwikkelen welke stiervaders werken en welke niet. We hebben bijvoorbeeld Honda ingezet. Nu komen zijn zonen plotseling met hoge cijfers. Daar kon je niet op rekenen. En omdat we onze stierkalveren wereldwijd aanbieden en ze daarom ook in alle mogelijke systemen laten testen, kun je je niet beperken tot alleen een hoge TPI of hoge RZG-stier. Stiervaders die in breed opgezette totaalindexen als \$NM hoog scoren, functioneren ook beter in andere systemen en lijken stabiel te zijn.' Norbert vervolgt met: 'Maar er zijn nog meer drempels voor succes. Bij ons brengt één op de 5-6 stieren het tot de KI. Dus je hebt erg veel ontvangsters nodig. Dat is voor veel fokkers beslist de hoogste drempel.'

KOEFAMILIES

Norbert bespreekt uitgebreid de juiste strategie die gevolgd moet worden om succesvol te zijn. Desondanks, geeft hij toe, valt geluk niet af te dwingen. 'Het belangrijkste is om de goede koefamilies in de stal te hebben. We investeren regelmatig in embryos uit de beste families van het ras. We werken met nakomelingen uit de Cosmopolitans, Diepenhoek Rozelles, Juror Faith's, Wayne Hays en Massia's. Ook uit deze families hebben we takken die steeds weer hoge individuen voortbrengen. Maar het is ook steeds weer een risico om te investeren in dure ET's of IVF. In de families van Wilder Kanu en Wilder Saloon Hira ligt dat heel anders. De betrouwbaarheid waarmee deze lijnen hoge mannelijke en vrouwelijke kalveren geven, is veel groter. Zulke families maken het verschil,' zegt Norbert. Daarmee zijn we precies daar, waarmee we Wilder Holsteins het best kunnen omschrijven: de Kanu- en de Hira-familie. De laatste, Wilder Saloon Hira VG-85, die teruggaat op Europees kampioene Outside Kora, leverde zelf 12 zonen aan de KI en is natuurlijk grootmoeder van de stiervader Wilder Hotspot-P. In de eerste plaats behoren Hira en haar dochters en kleinkinderen echter tot de genomische giganten, die in allerlei systemen toppers geven. Met Luminous (Damaris-Hira), Notify (Jedi-Powerball), Kerryhill (Kerrigan-Modena) en Hotspot (Superhero-Powerball) zijn bijvoorbeeld 4 zonen en kleinzonen te vinden in de Franse top-30. En de Kanu-familie, waarin momenteel Wilder K25 VG-88 centraal staat, doet niet onder voor de Hira's. De Brekem-halfzus van Kanu-P heeft meerdere dochters die eveneens in verscheidene toplijsten dominantie uitstralen met hun zonen en dochters. Natuurlijk kunnen we u niet alle noemenswaardige jonge stiermoeders uit het Wilder-fokprogramma, die Norbert ons uitvoerig toelicht, voorstellen. Maar u kunt er zeker van zijn, dat u ze op de een of andere manier in de toekomst tegen zult komen.



Norbert (50), Hermann (55) en Hendrik (19) Holtkamp: 'Sinds hoog scorende jonge stieren uit onze families beschikbaar zijn, proberen we het ook met lijnenteelt.'



Wilder Holsteins in Duitsland

- Bedrijf in Vreden, westelijk Münsterland, ca 1 km van de Nederlandse grens
- Eigenaren: Hermann en Norbert Holtkamp
- 130 ha: 80 mais, 34 graan, 10 intensief grasland, 6 extensief grasland
- 145 melkkoeien, 230 stuks vrouwelijk jongvee, 120 meststieren
- Productie (2 Lely robots): 11.200kg 4.02% 3.45%
- Voeding: TMR van 60% gras- en 40% maissilage plus 6-7 kg perspulp, 5 kg bierbostel, 1,5 kg raapschroot, 1,5 kg beschermde raap, 1,5 kg korrelmais, 1,5 kg graan; aanvullend krachtvoer via de melkrobot (max. 5 kg bij koeien)
- Stiergebruik: 100% DNA-stieren met hoge gRZG- en gTPI-cijfers, bijna al het jongvee en 70% van de melkveestapel wordt benut als ontvangster